

お手数をおかけいたしますがサロン売上UPご担当者様へお渡しくださいますようお願いいたします。

11/30(月)  
13:30~  
開催

# エステティシャン1人で年間5,000万円売り上げる!! 集客&売上UP出来るメニュー構築セミナー

こんな方に  
オススメです

- ✓ コロナ禍で、新規の集客にお困りの方
- ✓ コロナ禍で、少ない客数でも客単価を上げたいとお考えの方
- ✓ 本気で「売上が上がるメニュー」を構築したいけど何が良いの?とお悩みの方

初めてDMをお送らせていただきます株式会社ピュアリー営業部、矢崎佳奈と申します。この度「シミケア改善」専門店として30年の「シミ専科・花蔵」様に監修していただいた業務用美顔器【Othello/オセロ】の発売を記念し、【エステティシャン1人で“5千円/1年”を売り上げるノウハウ】を「シミ専科・花蔵」の三谷社長に惜しみなく披露していただくセミナーを企画しました。皆様とお会いできることを心より楽しみにしております。

## セミナープログラム

### 1. 少ない客数でも売上を最大化する方法

コロナ禍では、新規集客は簡単とは言えません。既存顧客様に新メニューのご提案とともに美容意識を高くするコツをお話します。

### 2. 実演（シミケア改善メニュー）

実際のシミケア改善メニューはどのようなものなのか?ご自身のお肌で体験していただきます。

### 3. 新メニュー構築の具体的な方法

メニューの流れ、メニュー単価、コースのご提案方法、ホームケアご提案方法など、売上を上げる具体的な方法を一緒に構築していきます。

### 4. いまさら聞けない広告ガイドライン

どんなに優れたメニューでも、違法な広告では、お客様からの信頼を失ってしまいます。「美容法務ドットコム」を運営する弁護士茨木様より、オセロによるシミケアだけでなくエステティック広告ガイドラインについて講習頂きます。

## 参加者特典

シミケアを実際に体験いただけます。  
お一人様3つまで

(1pt直径約2mmまで)



## セミナー概要

**日時** 東京 会場：11月30日(月)  
13:30~17:00 (13:15分開場)

**会場** TKP東京駅セントラルカンファレンスセンター  
カンファレンスルーム12E  
東京都中央区八重洲1-8-16新槇町ビル12F  
(事務所:11F) JR山手線 東京駅 八重洲中央口 徒歩1分

**費用** 無料

**定員** 10名

**別日** 名古屋：12月8日(火)

株式会社アヴァンセ研修室  
名古屋市中区丸の内3-6-27 EBSビル2F

(お席に限りがございますのでお早めにお申し込みください)

**講師** 三谷 愛

株式会社エルピス  
(シミ専科・花蔵)  
代表取締役

茨木 拓矢

弁護士法人ピクト法律事務所  
(美容法務ドットコム主宰)  
弁護士

返信先FAX番号 055-232-1617

セミナー参加希望(無料)【東京会場・名古屋会場】 資料希望 ※どちらかにチェックをお願いいたします。

会社名(サロン名)		お名前	他 名
ご住所	〒		
電話番号		FAX番号	
メールアドレス			



株式会社ピュアリー

〒400-0032 山梨県甲府市中央2-13-18

ピュールピオ

検索

お問い合わせ(担当:矢崎)  
TEL 055-232-3015  
FAX 055-232-1617

※今後このようなご案内が不要な方は右記チェックの上、恐れ入りますが弊社宛てにご返信くださいますよう、宜しくお願いいたします。

FAX配信停止希望 FAX番号( )